

23 E 24 MAIO 2019 | SÃO PAULO

blueocean

O PRÓXIMO NÍVEL DA SUA CARREIRA.

blueocean

23 E 24
MAIO 2019
SÃO PAULO



DRA. PATRÍCIA LEITE
CIRURGIÃ PLÁSTICA

A ideia do **BLUE OCEAN** surgiu da observação da trajetória do médico e de como ele almeja alcançar o sucesso. Ou melhor, essencialmente do que ele considera sucesso.

Como médica, sei que somos doutrinados a ter o domínio da teoria nos 6 anos de faculdade, e da prática, nos anos subsequentes de residência. E apenas isto. **Desconhecemos regras básicas de mercado, de tributação, de administração e de direito.** Nos é ensinado que se estudarmos e formos residentes dedicados, tudo dará certo em nossa carreira.

Entretanto, pude constatar, em minha própria trajetória, que a fórmula não é bem esta. O mundo mudou rapidamente nos últimos 10 anos. O mercado mudou. Os meios de comunicação evoluíram radicalmente.

O mercado brasileiro, particularmente, sofreu mudanças ainda mais negativas ao permitir que **outras áreas de saúde pudessem invadir a área de atuação do médico** gerando mais concorrência e perda de valor de mercado. Somado a isto vivemos sob pressão, perdemos valor perante as seguradoras de saúde e somos frequentemente ameaçados pela temerária justiça.

A ideia deste curso surgiu da observação de todas essas questões e de um contato íntimo com gigantes de três esferas que tocam diretamente a medicina: **a gestão, o marketing e o direito.** E da constatação pessoal de que quando tudo parece conspirar contra você **é possível nadar em um oceano azul de oportunidades**, ao invés de travar uma batalha sangüínea na areia da praia.

O MUNDO MUDOU,
MAS ACREDITE,
**A MEDICINA MUDOU
AINDA MAIS.**

blueocean

PALESTRANTES



DRA. PATRÍCIA LEITE

Cirurgiã plástica pela SBCP, idealizadora do IAAC Miami, escritora do livro “Estética Médica Facial”, proprietária da clínica Patrícia Leite. Referência em estética facial avançada e empreendedorismo.



DR. PEDRO FONSECA

Advogado pós-doutor, doutor, mestre em Direito Civil e Penal. Atua na assessoria jurídica de médicos em todo o Brasil. Escritor do livro “Direito do Médico” e autor de diversas obras e artigos jurídicos.



ALÊ PRATES

Um educador executivo, apaixonado por engajamento, liderança e resultados. Fundador do Instituto de Coaching Aplicado, o ICA. Escritor do best-seller “Não negocie com a preguiça”.



RAPHAEL RICHARD

Publicitário, desenvolve estratégias de Marketing Digital de alto impacto de médicos no Brasil e exterior há mais de 10 anos. Fundador da agência MedTaget, comunicação médica.

LOCAL DO EVENTO

HOTEL BOURBON IBIRAPUERA

AV. IBIRAPUERA, 2927 - MOEMA, SÃO PAULO - SP
23 E 24 DE MAIO DE 2019



O MOVIMENTO MOVE O OCEANO AZUL

Uma **imersão** no empreendedorismo para médicos – como se **destacar** no mercado de trabalho e se firmar como **autoridade** em tempos de invasão de mercado e perda de valor econômico do médico no atual cenário brasileiro.

1º DIA | 23 MAIO

8h – 9h Aula expositiva: Do vermelho ao azul – duas realidades opostas.

9h – 10h Aula expositiva: Marketing médico – como alcançar relevância virtual respeitando o Código de Ética Médica? Como parecer interessante para o paciente pelas redes sociais, mesmo com tantas restrições impostas pelo código de ética médica?

10h – 10h30 INTERVALO

10h30 – 11h30 Aula expositiva: O mercado e a medicina. Como gerar demanda externa? Como fazer com que o paciente queira se consultar com você e tornar-se fiel a você? Porque a maioria das clínicas não consegue ter resultado? Funil de vendas. Gestão em saúde

11h30 – 12h30 Aula expositiva: Os limites das redes sociais considerando o código de ética médica atual. É aconselhável desobedecer o código? Que repercussões as denúncias ao CRM podem ter em sua carreira?

12h30-14h30 ALMOÇO

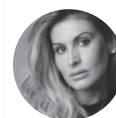
14h30 – 15h30 Aula expositiva: Uma vez dentro de sua clínica, como manter o paciente com você. Regras de fidelização e pós-venda. A gestão de clínicas na prática.

15h30 – 16h Aula expositiva: A importância da equipe. O que a equipe pode fazer por você? Como otimizar seu tempo, passando para a equipe tudo o que alguém pode fazer em seu lugar?

16h – 16h30 Aula expositiva: Como manter a equipe treinada, motivada e bem remunerada?

16h30 – 17h INTERVALO

17h – 18h Painel interativo: Você entrega um serviço de excelência para o seu Paciente X Cliente?



DRA. PATRÍCIA LEITE



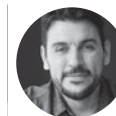
RAPHAEL RICHARD



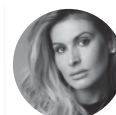
ALÊ PRATES



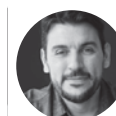
DR. PEDRO FONSECA



ALÊ PRATES



DRA. PATRÍCIA LEITE



ALÊ PRATES

É POSSÍVEL NADAR EM UM OCEANO AZUL DE OPORTUNIDADES

2º DIA | 24 MAIO

8h - 9h Aula expositiva: Como transformei minha realidade do vermelho para o azul? Meu processo de virada de mesa.

9h - 10h Aula expositiva: Como gerar experiência para o seu cliente considerando sua performance como médico e a performance da equipe? Secretária ou gestora de clínica?

10h - 10h30 INTERVALO

10h30 - 11h30 Aula expositiva: Como e o quê postar? Posts de empresas de marketing fazem sentido? Que mensagem eles passam ao cliente? Os cuidados que se deve tomar para se evitar gafes e tropeços - o que não fazer?

11h30 - 12h30 Aula Expositiva: A invasão da medicina por não médicos que adquiram o direito de realizar procedimentos estéticos? Realidade atual do ponto de vista jurídico e institucional. Há algo que o médico possa fazer para reverter essa situação?

12h30 - 14h30 ALMOÇO

14h30 - 15h30 Aula expositiva: A concorrência. Outros médicos e não médicos. Como nos posicionar em um lugar privilegiado perante o colega e perante outras profissões. Como manter o selo "médico"?

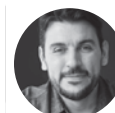
15h30 - 16h30 Aula expositiva: Como usar as redes sociais para vender, reafirmando seu diferencial no mercado? Como converter o post em venda? Ou seja: como trazer o paciente para o seu consultório e fazer com que ele faça procedimentos com você?

16h30 - 17h INTERVALO

17h - 18h Painel interativo: A autoridade do médico no mercado perante os outros profissionais. A credibilidade. O diferencial da medicina. O oceano azul é do médico.



DRA. PATRÍCIA LEITE



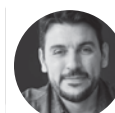
ALÊ PRATES



RAPHAEL RICHARD



DR. PEDRO FONSECA



ALÊ PRATES



RAPHAEL RICHARD

INVESTIMENTO
R\$ 2.997,00

3 X R\$999,00 (SEM JUROS)
OU EM **ATÉ 10X NO CRÉDITO***

INSCRIÇÕES:
WWW.BLUEOCEAN.MED.BR